

## Apuntes sobre las doctrinas económicas (6)

### El poskeynesianismo

#### **Informe<sup>1</sup> de Henryk Braun del 10/11/20**

Esta es la 6ta edición de una serie de notas que ponen énfasis en las principales teorías o doctrinas económicas. En las anteriores hicimos mención a los fisiócratas, mercantilistas, clásicos, neoclásicos, keynesianos y marxistas. Ahora trataremos sobre las principales ideas de los llamados neokeynesianos y poskeynesianos, grupo heterogéneo que tiene algunas similitudes pero también muchas diferencias.

#### **1) ¿En qué consiste la síntesis neokeynesiana?**

La escuela neokeynesiana<sup>2</sup> es una escuela de pensamiento económico que surge luego del periodo de entreguerra, durante la década de 1950. Se basa en los escritos del economista J. M. Keynes integrándolas con las visiones neoclásicas, por eso la definieron a esta teoría como la “**síntesis neoclásica**”.

En los años de la posguerra comienza a desarrollarse una aproximación a lo que, en 1991, se denominaría como el **primer manifiesto de la teoría neokeynesiana** que desarrollaron los economistas Gregory Mankiw<sup>3</sup> y David Romer<sup>4</sup>, entre otros.

Estamos hablando de una corriente de pensamiento que, pese a basar sus estudios y análisis en una teoría más antigua como la keynesiana, tiene una existencia muy reciente. Por esta razón, la teoría neokeynesiana se encuentra en continuo desarrollo y muchos economistas siguen haciendo aportaciones al modelo, redefiniendo sus conceptos y aplicando nuevos enfoques para **corregir lo que ellos consideran imperfecto: el mercado**.

Entre los aspectos principales se destaca el consenso sobre **la no existencia de una tendencia automática hacia el pleno empleo en una economía (diferentes a Keynes que sostenía el pleno empleo como caso especial)**. Razón por la que justifican la intervención del Estado para corregir las desviaciones que empujen la economía hacia un pleno empleo, utilizando la aplicación de políticas keynesianas en algunas variables que deben ser estimuladas mediante dicha intervención.

**Los neokeynesianos han considerado el capitalismo como un sistema fallido (también en esto diferentes de Keynes) si no se altera con la intervención estatal.** El capitalismo es incapaz de lograr un equilibrio en la economía, dado que está sometido a fallos de mercado que impiden dicho suceso. Por esta premisa, **el neokeynesianismo aboga por una regulación estatal de la economía capitalista.**

Así, esta corriente, **a diferencia del keynesianismo original, aboga por la influencia directa y permanente del Estado en la economía capitalista.** Mientras que el keynesianismo contempla la influencia periódica, así como indirecta, del estado en la economía. De esta forma, el neokeynesianismo promueve lo que se conocería como el monopolio de Estado regulando todos aquellos sucesos que producen alteraciones y desequilibrios en la economía. Así, los **principales ejes del neokeynesianismo** son:

- Intervención monopolística del Estado.
- Regulación plena del sistema capitalista.

<sup>1</sup> Fuentes de esta nota: Introducción a la Economía Argentina Una visión desde la periferia (G. F. De Santis), Fundamentos de Economía (Costa, Langer y Rodríguez), <https://economipedia.com/historia/historia-del-pensamiento-economico.html>, [https://es.wikipedia.org/wiki/Escuela\\_poskeynesiana](https://es.wikipedia.org/wiki/Escuela_poskeynesiana), <https://www.zonaeconomica.com/files/PieroSraffa.pdf>, [https://es.wikipedia.org/wiki/Micha%C5%82\\_Kalecki](https://es.wikipedia.org/wiki/Micha%C5%82_Kalecki) y <https://www.pagina12.com.ar/diario/suplementos/cash/17-8341-2015-03-08.html>

<sup>2</sup> El término fue introducido por el economista Paul Samuelson.

<sup>3</sup> Nicholas Gregory Mankiw (1958) es un profesor de economía y macroeconomista estadounidense actualmente es profesor universitario en Harvard.

<sup>4</sup> David Hibbard Romer (1958) es un economista estadounidense, titular de la cátedra de Economía Política en la Universidad de California, Berkeley, autor de libros y de muchos artículos influyentes sobre economía, particularmente en el ámbito de la nueva economía keynesiana.

- Intervención sobre la demanda agregada, así como las variaciones.
- Desarrollo de instituciones fuertes y capaces.
- Políticas de estímulo público.

En resumen, *una serie de premisas que ya contemplaba la economía keynesiana, pero planteadas con permanencia, y enfocadas a visiones que se consideran adaptadas al marco más reciente.*

Con la recurrente crisis del capitalismo, y al expandirse la globalización como su expresión máxima, empieza a tomar importancia la escuela del nekeynesianismo. Esta nueva dimensión pretende trascender las regulaciones al capitalismo en el marco del Estado Nación, para plantearlas a escala global:

- Después de la ola liberalizadora de los mercados, financieros y laborales, se pretende establecer controles que, aun cuando toleren las condiciones de la competencia, puedan reducir las desigualdades sociales y el deterioro del medio ambiente.
- Combinar los intereses privados con una redistribución del ingreso y una política de empleo a nivel mundial, regulando al mismo tiempo las actividades de las corporaciones.
- Remediar los abusos y excesos del capitalismo, aunque aún sin cuestionar la lógica del capitalismo.
- Reformar las instituciones económicas y financieras internacionales que permita un cambio en la gobernabilidad y que dichas organizaciones modifiquen sus mecanismos de toma de decisiones de cara a fomentar la transparencia, respondan mejor a las necesidades de los pobres, del medio ambiente, etc. Se refiere en especial a las instituciones de Bretton Woods (FMI y BM).

Esta visión **coincide con la idea de una socialdemocracia global**, en la que la globalización no es solamente un hecho económico al que hay que acomodarse, sino también una posibilidad política, con un régimen que podría regular al capitalismo global, y explorar nuevas formas de redistribución de la riqueza protegiendo a los excluidos del mercado de trabajo.

Otros aspectos en los que el nekeynesianismo ha insistido, es la regulación de los cambios monetarios y el flujo de capitales, en vista que muchas de las últimas crisis pueden atribuirse a la falta de controles sobre los mercados financieros.

En este campo sobresale la **Tasa Tobin**, llamada así por haber sido **James Tobin**<sup>5</sup> su proponente original. Esta propuesta establece una tasa del 0,1% sobre las transacciones en divisas, que podría ser utilizada para la lucha contra las desigualdades, la educación, la salud pública, la seguridad alimentaria y el desarrollo sostenible. Se supone que esta medida sería altamente disuasoria para los especuladores y penalizaría a las operaciones comerciales y la inversión improductiva en el extranjero.

Adicionalmente, la Tasa Tobin limitaría las fluctuaciones de los tipos de cambio, posibilitando a los gobiernos adoptar tipos de interés un poco más bajos que los tipos internacionales, beneficiando así el crecimiento y el empleo. No obstante la implementación de la Tasa Tobin tiene sus limitaciones ya que para funcionar eficazmente requeriría ser implementada, por los menos, por todos los países del G8, la Unión Europea y las otras "potencias" financieras como Suiza, Singapur, Brasil o China, lo cual es obviamente muy complicado.

---

<sup>5</sup> James Tobin (1918-2002) fue un economista keynesiano estadounidense, laureado con el Premio Nobel, miembro del Consejo de Asesores Económicos de la Presidencia de los Estados Unidos y de la Junta de gobierno del Sistema de Reserva Federal, profesor en las universidades de Harvard y Yale.

Una de las mayores aportaciones de la economía nekeynesiana fue el **modelo IS-LM**, desarrollado por **John Hicks**<sup>6</sup>, *aunque muchos cuestionan que a través de variantes de ese modelo se neutralizó la revolución keynesiana encadenándola al equilibrio general.*

Otros economistas influyentes de la escuela nekeynesiana, además de los anteriores, fueron Paul Samuelson, Franco Modigliani, Edmund Phelps, Robert Solow, Paul Krugman, Joseph E. Stiglitz, Arthur Okun, William Phillips, Ben Bernanke, entre otros.

En síntesis, este grupo recomienda medidas de política económica para regular y controlar el capitalismo global que consisten básicamente en:

- Establecimiento de un impuesto excepcional sobre el patrimonio de las grandes fortunas.
- Volver a reglamentar los mercados financieros.
- Eliminar los paraísos fiscales.
- Establecer bancos nacionales e internacionales que proporcionen préstamos no condicionados.
- Anulación total de la deuda de los países pobres.
- Fomentar la inversión directa con criterios de eficiencia, pero también de equidad y justicia.
- Establecer políticas de inmigraciones razonables y humanas.

Ante el desafío de la globalización neoliberal, es necesaria una propuesta también global, por eso la importancia de las propuestas nekeynesianas, que son una alternativa.

Pero su implementación implicarían un gran esfuerzo político, que en la presente coyuntura resulta complicado. A diferencia del keynesianismo del siglo XX circunscrito al marco del Estado Nación, los nuevos planteamientos de control de la economía requerirán aplicación mundial, o por lo menos en los grandes espacios económicos como la Unión Europea, EE.UU., China, Japón, India, etc.

## 2) ¿Qué es la Economía Poskeynesiana?

El término poskeynesiano fue utilizado por primera vez por Eichner<sup>7</sup> y Kregel<sup>8</sup> en los años 70 para referirse a una escuela distinta del pensamiento económico. Si bien esta corriente está formada por un conjunto de economistas o líneas muy heterogéneas, pueden distinguir tres tendencias principales:

- **Ortodoxos**: se inspiran directamente en Keynes. Son Sidney Weintraub, Abba Lerner, Basil Moore, y su máximo exponente, Paul Davidson. Ponen énfasis en la incertidumbre radical, el dinero, la preferencia por la liquidez y la inestabilidad financiera.
- **Sraffianos** (ver ítem 3): se inspiran en los trabajos de Piero Sraffa e indirectamente en Marx, y en la teoría del valor de David Ricardo, por lo tanto se les conocía también como Neo-Ricardianos (aunque son críticos de Ricardo también). Se interesan por asuntos relacionados con los precios relativos, los modelos multisectoriales interdependientes, la medida del capital fijo o la determinación de un patrón invariable del valor.
- **Kaleckianos** (ver ítem 4): se inspiran en los trabajos de Michal Kalecki, y también indirectamente en Marx, Kaldor y en los institucionalistas. Se ocupan de los problemas microeconómicos de fijación de precios, pero también de los grandes agregados macroeconómicos y de las relaciones mesoeconómicas<sup>9</sup>.

<sup>6</sup> John Richard Hicks (1904-1989), economista inglés, uno de los más influyentes del siglo XX, premio Nobel en 1972. Hicks es uno de los principales contribuidores de la síntesis neoclásica.

<sup>7</sup> Alfred S. Eichner (1937-1988) fue un economista poskeynesiano estadounidense que desafió el mecanismo de precios llamado neoclásico y propuso que los precios no se establecen totalmente a través de la oferta y la demanda, sino a partir de precios de recargo.

<sup>8</sup> Jan A. Kregel (1944) es un economista postkeynesiano que con sus trabajos sobre formación de precios y estructura de mercado proporciona una poderosa crítica de la teoría neoclásica de precios y proponen una alternativa keynesiana en la que las expectativas de futuro entran en la determinación actual de precios y en los que los arreglos institucionales sustentan el proceso de formación de precios.

<sup>9</sup> La Mesoconomía, tal como su origen etimológico lo indica se desarrolla en un nivel intermedio entre la microeconomía y la macroeconomía. Si la Macro tiene por unidades desde análisis a los Estados nacionales y la Micro a las empresas, la Meso se focaliza en el juego de los mercados y las distintas actividades económicas.

La escuela poskeynesiana es una escuela o enfoque de la economía **que enfatiza en general la necesidad de una política fiscal que fomente la ocupación y las rentas**. A pesar de no ser un cuerpo homogéneo, los planteamientos de esta escuela son algo más que un desarrollo de las ideas del economista inglés:

- el escepticismo sobre el funcionamiento de los mercados, especialmente el de trabajo,
- la insuficiencia de la demanda agregada para mantener el pleno empleo. El principio de demanda efectiva plantea que la producción se ajusta a la demanda. Es decir, que tanto a corto como a largo plazo la economía está dirigida por la demanda no por las restricciones en la oferta. Este principio está presente en el corto plazo de manera indiscutible en todos los enfoques poskeynesianos.
- sin embargo en el largo plazo, tanto la mayoría de economistas neokeynesianos como la mayoría de los economistas marxistas presuponen que la economía está dirigida por las restricciones en la oferta.
- el énfasis sobre la incertidumbre y el papel que desempeña el tiempo en la toma de decisiones. El concepto poskeynesiano es la incertidumbre radical: el futuro es imprevisible. No se puede ni tan solo conocer probabilísticamente, ya que se desconocen tanto las probabilidades que deben asignarse como el conjunto de estados posibles. Por tanto, lo único que importa es la confianza de quien decide.
- el concepto de incertidumbre radical está estrechamente vinculado con el de tiempo histórico. Usando términos de la física, el mundo es no ergódico<sup>10</sup>. Es decir, no se pueden realizar predicciones del futuro en base al análisis estadístico y estudios econométricos del pasado.
- el reconocimiento de que los factores monetarios pueden causar perturbaciones económicas reales y los mercados financieros son proclives a la inestabilidad. Los modelos deben tener en cuenta que los contratos se pactan en términos de unidades monetarias corrientes y no en unidades de producto. Las familias no disponen normalmente de los activos físicos que necesitan las empresas sino activos financieros. La mayor o menor predisposición a renunciar a activos menos líquidos puede provocar una crisis.
- la aceptación de que los precios se determinan por las grandes empresas. La flexibilidad de precios tiene efectos nefastos sobre la economía, ya que actúa como factor desestabilizador. La disminución de los salarios reales reducirá la demanda efectiva al disminuir el poder de compra de los trabajadores.
- el conflicto distributivo entre las clases sociales con desigual propensión marginal a consumir.

Por lo tanto, las teorías macroeconómicas que se deducen de los ejes anteriores tienen como consecuencia la adopción de políticas económicas radicalmente diferentes a la que se inspiran desde los postulados neoclásicos habituales:

- i) un crecimiento de la demanda no coincide necesariamente con un aumento de precios;
- ii) el aumento del salario mínimo o del salario real no provoca el aumento del desempleo, así como tampoco el descenso de la tasa de beneficio de las empresas;
- iii) el descenso de los índices de ahorro no desencadena la caída de la inversión, la ralentización del crecimiento o el incremento de las tasas de interés;
- iv) la flexibilidad de los precios no conduce necesariamente a la economía hacia un equilibrio óptimo.

### **3) Piero Sraffa**

Piero Sraffa (1898-1983) nació en Turín, a partir de 1920 estudió en la London School of Economics, donde conoció a Keynes y entablaron una amistad que perduraría por muchos

---

<sup>10</sup> La teoría ergódica se dedica principalmente al estudio matemático del comportamiento promedio a largo plazo de los sistemas dinámicos.

años. **“Producción de mercancías por medio de mercancías”**, la obra magna de Piero Sraffa fue perfeccionada a lo largo de más 30 años, se inició en 1926 y finalmente fue publicada en 1960.

Con ella se propuso sentar las bases teóricas para una crítica de la escuela económica predominante en su época, la escuela marginalista o neoclásica, y perfeccionar la teoría clásica del valor desarrollada principalmente por Adam Smith, David Ricardo y Karl Marx.

El problema que Sraffa resolvió con su libro es indudablemente aquel que preocupó a David Ricardo en todas sus obras: **independizar el estudio de la distribución de la renta de la teoría del valor**. Sraffa logró encontrar la mercancía numerario que tanto buscó Ricardo.

Así, lo que decía Sraffa, era que el valor de las mercancías no está dado por la utilidad que genera o por el equilibrio de oferta-demanda, sino por la relación existente entre los sectores económicos y las clases sociales.

A modo de resumen, las conclusiones de los modelos de Sraffa tienen como preocupación **la irrupción de las teorías de competencia imperfecta y su impacto sobre el empleo: f**

- En el marco de la teoría microeconómica neoclásica, resulta más acorde a la realidad considerar que las firmas no se comportan en el mercado como tomadoras de precios (competencia perfecta), sino que más bien enfrentan una demanda con pendiente negativa, lo cual le otorga cierto poder de fijación de precio, si bien la elasticidad-precio de su demanda será considerablemente superior a la que enfrentaría la misma bajo un monopolio, aunque sin necesidad de llegar a ser infinita. *f*
- La mayor parte de los mercados de productos industriales están divididos en mercados privados más o menos separados por firmas o empresas, por lo que predominaba la restricción monopolista en términos generales, y no un sistema de competencia perfecta como pregonaban los clásicos, incluso Marx y Keynes, que suponían que ningún productor era fijador de precios y por lo tanto era inconveniente que el Estado interviniera en ellos.
- No se sostiene la premisa neoclásica que postula una relación negativa entre la tasa de beneficio y la intensidad del capital en el largo plazo. Por el contrario, existe la posibilidad de reversión de técnicas, es decir, que una técnica productiva intensiva en un determinado factor que resulta ser óptima para cierto nivel de salario y luego desechada para niveles superiores, vuelva a ser óptima para niveles remuneraciones aún más altas (por ejemplo en ciertos sectores de servicios).

#### 4) Michal Kalecki

Michal Kalecki (1899-1970) fue un economista polaco marxista que se especializó en macroeconomía y desarrolló simultáneamente gran parte de los principios que sostendría John M. Keynes, pero al estar escritos en polaco estos no fueron muy conocidos en esos años. Las preocupaciones de Kalecki también apuntaban al funcionamiento de la competencia imperfecta.

La demanda agregada depende de la distribución de salarios y beneficios, igual a la suma de consumo, inversión y gasto autónomo. Para Kalecki, **“los trabajadores gastan lo que ganan y el capitalista gana lo que gasta”**.

En el mundo kaleckiano las tensiones en la distribución del ingreso están presentes porque las clases sociales y los grupos de poder gravitan fuertemente en la trayectoria del ciclo económico. De aquí que la puja entre precios y salarios recobre la importancia que los manuales de economía neoclásica negaban.

Una de las construcciones teóricas más destacadas de Kalecki es el **“grado de monopolio”**. En verdad, este concepto engloba una serie de comportamientos empresariales más que una magnitud cuantificable.

En síntesis, el grado de monopolio es la traducción del poder de presión y de ascendencia del mismo en el mercado. Entre ellos, podemos mencionar, como elementos que ayudan a engrosar al grado de monopolio, las tácticas para obstaculizar la entrada de nuevos

competidores y las maniobras de fijación de cantidades, precios y mercados, destinadas a concentrar el capital en pocas manos.

Una vez definido el grado de monopolio, estamos en condiciones de clarificar la metodología de grupos concentrados para emprender el proceso de formación de los precios de mercado. Según Kalecki, los empresarios establecen los precios recargando un sobreprecio, margen, excedente o mark-up a los costos. Ahora, **¿de qué variable depende este mark-up?** El mismo se da en función del grado de monopolio. Por lo tanto, si llegamos a conocer las reglas de comportamiento del grado de monopolio, podremos desmadejar la trayectoria del mark-up y de los precios en general.

Por esta razón, también se haría posible explicar en términos teóricos los movimientos y ciclos de largo plazo del capitalismo. En consecuencia, si aumenta el grado de monopolio (Kalecki sostuvo que en el largo plazo el grado de monopolio tiende a incrementarse) se acrecienta paralelamente el mark-up y la participación capitalista en el ingreso nacional vía incremento de sus beneficios. Visto del otro lado, disminuye la participación del sector asalariado.

En las últimas décadas, visto las conductas especulativas de ciertos grupos concentrados se puso en evidencia los abusos del sector privado y la centralidad que debe tener la puja distributiva, siendo necesario el Estado como árbitro en la disputa en favor del sector asalariado.

---

***Continuará con el monetarismo***